

PCD productos car detail



PCD Productos Car Detail es un nuevo concepto en negocios de nicho, pensado exclusivamente para aquellos amantes del detailing de los vehículos.

El Detailing se refiere a aquellas actividades de lavado, pulido y encerado de motos, lanchas y automóviles que permiten que los mismos luzcan, logrando un resultado de exposición. El negocio está planteado a través de la comercalización de este tipo de productos, representando importantes marcas nacionales e internacionales y respaldado por el atención personalizada de sus franquiciados, brindando no sólo un asesoramiento respecto al producto, sino además respecto a su uso, fomentando una comunidad de usuarios y una cultura que retroalimenta al desarrollo de esta actividad.





Empresa

Nombre Comercial

PCD Productos Car Detail.

Descripción del Negocio

Negocio orientado a la comercialización de productos para el lavado, cuidado, mantención y pulido de vehículos.

País de Origen

Argentina.

Contacto Comercial

Lic. María Luz Crespo / Dra. Gema Soria.

E-mail

franquicias@franmarket.com.ar



351-5998704 / 351-2703824

ല

Local

Dimensiones Mínimas

Formato Córner: 5 mts2 Formato Estándar: 30 mts2

Población Mínima

Depende potencialidad del mercad. Sin límite al respecto

Ubicación Preferible

Avenidas principales. Puntos de alto tránsito. Esquinas- (Se analiza cada caso y cada mercado)

Llave en mano

No - Asistencia y Pliego

Monto total de inversión A definir.

Lill Canon de Ingreso

Negociable

\$ Inversión Inicial Obra aprox según mts2

Corner: \$ 1200.

Estándar: \$ 2500. (depende del estado del local)

Stock Inicial

Corner: \$75.000 Aprox. Estandar: \$200.000 Aprox.

Regalías

No

Fee por publicidad

Corner: No abona Fee Estándar: \$4500 mensuales.

% Facturación promedio por local

Variable de acuerdo al mercado



💫 Financiación disponible

Duración del contrato

4 Años

No

Recupero

Entre 8 y 12 meses

Franquicias exportables

Si

Publicidad Corporativa

Si

Territorio Exclusivo

Si y prioridad para apertura de mercados

Franquiciado activo o pasivo

Activo y preferentemente operativo

Entrenamiento del Franquiciado (Capacitaciones)

Si - Capacitación Pre apertura y durante toda la duración de contrato - Generales y exclusivas en base a necesidades.

Lugar y duración del entrenamiento

Generalmente Casa matriz - adaptables

Manuales Corporativos

Si

Experiencia Previa del Franquiciado

No excluyente.

